

SECONDA EDIZIONE

# SCUOLA PER NEGOZIATORI

LA NEGOZIAZIONE DEL PREZZO DEL FARMACO:  
COMPETENZE TEORICHE E CAPACITÀ NEGOZIALI



Milano > 26 - 28 Settembre

Sheraton Four Points, Via Cardano 1

## **Siamo lieti di annunciare la seconda edizione della Scuola per negoziatori che si terrà a Milano tra il 26 e il 28 Settembre.**

---

La negoziazione del prezzo rappresenta lo step finale e più importante del percorso registrativo del farmaco in Italia. E' questa la fase nella quale l'Azienda Farmaceutica ha la possibilità di confrontarsi vis a vis con l'ente regolatorio, dimostrare il place in therapy del farmaco, e presentare le ragioni di un premium price che giustifichi il suo rimborso dal Servizio Sanitario Nazionale.

Per questi motivi, le competenze tecniche e le capacità negoziali e persuasive dell'Azienda giocano un ruolo fondamentale per il raggiungimento degli obiettivi prefissati.

Questa Scuola è un corso intensivo che offre un percorso multidisciplinare che permetterà di acquisire le nozioni teoriche alla base delle capacità negoziali attraverso lezioni frontali, e una sessione pratica di mock negotiation con esperti già membri del Comitato Prezzi e Rimborso dell'Agenzia Italiana del Farmaco.

Quest'ultima consisterà in una real-life simulation, dove ciascun corsista rappresenterà un'ipotetica Azienda Farmaceutica nella contrattazione del rimborso e nella negoziazione del prezzo di un farmaco con caratteristiche di originalità.

La Scuola è rivolta principalmente ai rappresentanti aziendali delle aree Market Access e Regulatory Affairs, e a tutti coloro che hanno intrapreso un percorso nell'area delle Discipline Regolatorie e che intendono acquisire le competenze e la maturità psicologica necessarie per sostenere il confronto con gli enti regolatori a livello nazionale e regionale nella gestione dei processi di negoziazione.

Dal confronto con diverse figure di spicco a livello nazionale, esperti del processo negoziale e professionisti nei settori del Market Access, della strategia e della negoziazione dei prezzi, del welfare, i corsisti avranno la possibilità di ottenere il know-how multidisciplinare necessario per la conduzione di procedure negoziali di grande efficienza.

# Faculty

## > SESSIONE TEORICA

### **Comunicazione e persuasione**

#### **Augusta Isabella Alberici**

*Docente di Comunicazione e Persuasione,  
Facoltà di Scienze Politiche e Sociali Università Cattolica, Milano*

### **La negoziazione per creare valore e patrimonio relazionale**

#### **Alessandra Colonna**

*Managing Partner di Bridge Partners,  
Milano*

### **Il supporto documentale e la strategia nella comunicazione**

#### **Mario Bruzzone**

*Ex Dirigente Ufficio Prezzi & Rimborso, AIFA*

### **Strategie di negoziazione 1**

#### **Anna Maria Porrini**

*Direttore Medico, Roche*

### **Strategie di negoziazione 2**

#### **Giampaolo Murri**

*Head of Market Access - Oncology, Novartis*

---

## > SESSIONE PRATICA

### Mock negotiation

#### **Nello Martini**

*Direttore Drugs & Health, Roma*

#### **Filippo Drago**

*Direttore Master di II livello in Discipline Regolatorie del Farmaco, Catania*

# Programma preliminare

## MARTEDÌ 26

- 08:45-09:00** Apertura dei lavori
- 09:00-13:00** Comunicazione e persuasione  
**Augusta Isabella Alberici**
- 13:00-14:00** Lunch
- 14:00-17:00** La negoziazione per creare valore e patrimonio relazionale  
**Alessandra Colonna**
- 17:00-19:00** Il processo negoziale- Esercitazione pratica  
**Alessandra Colonna**

## MERCOLEDÌ 27

- 09:00-11:00** Strategie di negoziazione  
**Giampaolo Murri**
- 11:00-13:00** Strategie di negoziazione  
**Anna Maria Porrini**
- 13:00-14:00** Lunch
- 14:00-16:00** Esercitazione case studies
- 16:00-19:00** Mock negotiation  
**Filippo Drago**  
**Nello Martini**

## GIOVEDÌ 28

- 09:00-13:00** Il supporto documentale e la strategia nella comunicazione  
**Mario Bruzzone**

## ISCRIZIONI

### ENTRO IL **12 SETTEMBRE 2017**

- Quota iscrizione  
€ 1.700,00 + IVA 22% = € 2.074,00
  - Quota seconda iscrizione stessa azienda (sconto 30%)  
€ 1.190,00 + IVA 22% = € 1.451,00
- 

### DOPO IL **12 SETTEMBRE 2017**

(FINO AD ESAURIMENTO POSTI)

- Quota iscrizione  
€ 2.000,00 + IVA 22% = € 2.440,00
  - Quota seconda iscrizione stessa azienda (sconto 30%)  
€ 1.400,00 + IVA 22% = € 1.708,00
- .....

\*La quota comprende iscrizione, materiale didattico, attestato di frequenza, coffee break e pranzo.

\*La quota non comprende pernottamento e trasferimenti.

# MODULO DI ISCRIZIONE

Da compilare in tutte le parti e inviare in forma scansionata  
al seguente indirizzo: [academy@essecieffe.it](mailto:academy@essecieffe.it)

---

## DATI PARTECIPANTE

.....  
COGNOME

.....  
NOME

.....  
QUALIFICA

.....  
E-MAIL

.....  
TELEFONO

.....  
VIA

.....  
CITTÀ

.....  
PROVINCIA

.....  
CAP

## DATI AZIENDA/ENTE

.....  
RAGIONE SOCIALE

.....  
P. IVA

.....  
INDIRIZZO DI FATTURAZIONE

.....  
PROVINCIA

.....  
CAP

.....  
TELEFONO

.....  
FAX

---

### MODALITÀ DI PAGAMENTO

Il pagamento dovrà essere effettuato anticipatamente a mezzo bonifico bancario intestato a:

Studio di Consulenza Farmacologica srl  
Credito Emiliano, Sede di Catania Agenzia 2 - Via F. Crispi 264  
Causale: Scuola per negozianti  
Codice IBAN: IT81M030 3216 9000 1000 0005688

La conferma di avvenuta iscrizione è subordinata al pagamento dell'intera quota, e verrà comunicata tramite e-mail.

---

## **> CONDIZIONI GENERALI**

Eventuali disdette dovranno essere comunicate a mezzo fax al numero 095-338246 o tramite e-mail al seguente indirizzo [academy@essecieffe.it](mailto:academy@essecieffe.it).

Verrà rimborsata la quota versata meno una penale del 30% per disdette inoltrate entro 15 giorni prima dell'evento. Dopo tale data, sarà addebitata l'intera quota.

Sono accettate sostituzioni da parte di un altro partecipante della stessa azienda.

SCF srl si riserva il diritto di cambiare la data o il luogo se si verificassero circostanze indipendenti o imprevedibili.

---

Tutela Dati Personali - Informativa art. 13, D.Lgs 196/2003:

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".

---

Con la firma accetta le condizioni sopraindicate e consente al trattamento dei Suoi dati personali.

.....  
**DATA**

.....  
**TIMBRO E FIRMA**



Segreteria Scientifica e Organizzativa



Via del Bosco 222 - 95121, Catania - [academy@essecieffe.it](mailto:academy@essecieffe.it)